



## PREPARACIÓN EN NEGOCIACIÓN Y VENTAS PARA PARTICIPAR EN FERIAS

### OBJETIVOS:

- Participar efectivamente en ferias internacionales.
- Negociar efectivamente con clientes extranjeros.
- Contar con herramientas comerciales efectivas.



## PREPARACIÓN PARA FERIAS

### 1. PREPARACIÓN EN NEGOCIACIÓN Y VENTAS PARA PARTICIPAR EN FERIAS

Le brindamos una capacitación y asesoramiento práctico de manera personalizada en su empresa para el personal involucrado en la participación de ferias internacionales a fin de que conozcan herramientas y técnicas de negociación internacional.

#### MÓDULO I

- Plan comercial para Ferias Internacionales.
- Estructura de Costos de exportación.
- Desarrollo de Listado de precios de exportación.
- Desarrollo de Fichas comerciales de exportación.

#### MÓDULO II

- Negociación por tipo de clientes
- Proceso de Ventas Internacionales
- Técnicas de Ventas Internacionales
- Agentes comerciales y Comisionistas.

#### REQUERIMIENTOS

- Infraestructura: Lugar de exposición para ejecutar el servicio.
- Equipos: PC o laptop con internet
- Información: Costos de producción y procesamiento de los productos de exportación.

#### TIEMPO DE EJECUCIÓN

- 05 horas



## TARIFAS:

Concepto	Tarifa en Soles
Capacitación en Negociación y Ventas para participar en ferias.	S/1,200.00 (Incluido IGV)

## CUENTA BANCARIA:

### CUENTA CORRIENTE:

Banco:	Banco de Crédito del Perú
Moneda:	Soles
N°Cuenta Corriente:	194-2107798-0-87
Cod. Interbancario:	002-194 -002107798087 -94
Razón Social:	MPG GLOBAL BUSINESS S.A.C.
RUC:	20553767947

### CUENTA DETRACCIONES:

Para facturaciones a partir de los S/700.00 (Setecientos soles).

Banco:	Banco de la Nación
Moneda:	Soles
N°Cuenta:	N°00-003-110109



# Myperuglobal

Impulsando negocios globales

 /myperuglobal  /myperuglobal  /myperuglobal

**CONSULTORÍA-MYPERUGLOBAL**

**Cel.: 994 933 939**

**Correo: [servicios@myperuglobal.com](mailto:servicios@myperuglobal.com)**